

Unser Agenturmodell

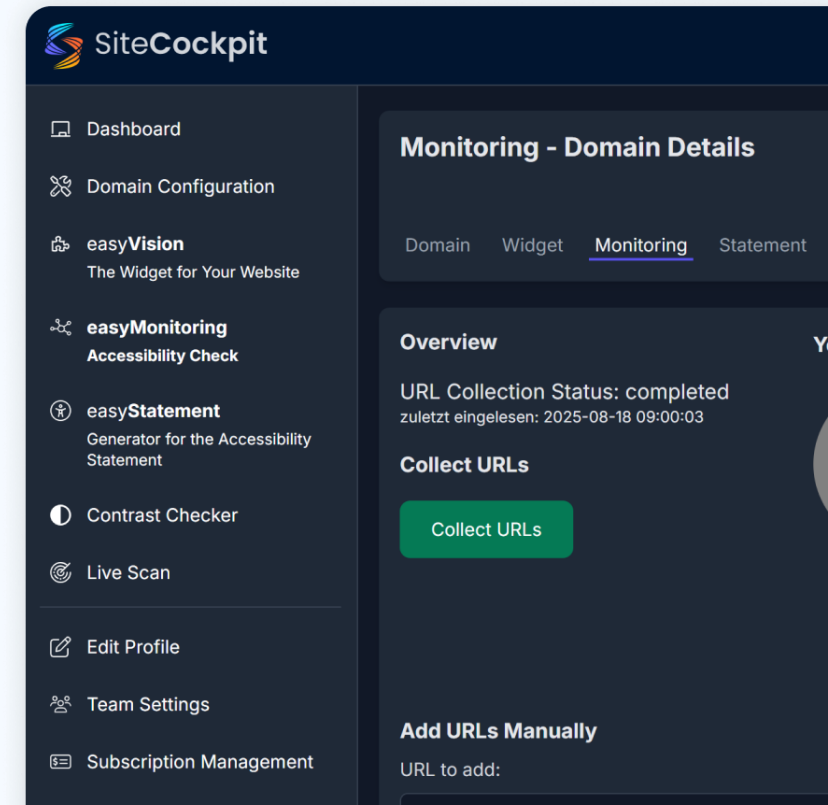
Ihr gestaltet Barrierefreiheit – wir liefern das Werkzeug



Barrierefreiheit als neues Geschäftsfeld

Du gestaltest Barrierefreiheit – wir liefern das Werkzeug

- Ob als Teil Ihres Retainers, stundenbasiert oder im Rahmen eines Audits:
SiteCockpit macht Barrierefreiheit wirtschaftlich – mit klarer Marge und freier Preisgestaltung.
- Mit den neuen Agenturmodellen schafft SiteCockpit eine klare wirtschaftliche und strukturelle Grundlage für Partneragenturen.
Agenturen können ihren Kunden Leistungen rund um digitale Barrierefreiheit eigenständig anbieten, abrechnen und skalieren – auf Basis transparenter Kosten, kalkulierbarer Margen und wachsender Erträge pro Kunde.
- Das Agenturprogramm wurde entwickelt, um die unterschiedlichen Ausgangssituationen und Geschäftsmodelle unserer Partner abzubilden:
von kleineren Agenturen, die schrittweise wachsen möchten, bis hin zu etablierten Unternehmen mit hoher Kundendichte und laufenden Serviceverträgen.



Die Modelle im Überblick

Agency Starter	Agency Pro	Agency Klassik
<ul style="list-style-type: none">• Für Agenturen, die flexibel starten und mit jedem neuen Kunden skalieren möchten.• Niedrige Einstiegskosten, einfache Erweiterbarkeit und volle Kontrolle über die Preisgestaltung.	<ul style="list-style-type: none">• Für Partner mit stabiler Kundenbasis, die planbare Kostenstrukturen und größere Leistungsreserven bevorzugen.• Ideal für kontinuierliche Betreuung, laufende Kundenprojekte und integrierte Servicepakete.	<ul style="list-style-type: none">• Für etablierte Partner mit umfangreichen Kundenportfolios, höherem Datenvolumen und langfristigen Serviceverträgen.• Bietet Stabilität, klare Preisstrukturen und bewährte Prozesse für eine reibungslose Integration in bestehende Kundenprojekte.• Die Abrechnung erfolgt direkt zwischen SiteCockpit und dem Endkunden, während die Agentur über Beratung, Integration und laufende Betreuung am wirtschaftlichen Erfolg beteiligt bleibt.

Dein Modell – deine Entscheidungen

Die Modelle im Überblick

Agency Starter	Agency Pro	Agency Klassik
Preislogik: 149 €/Monat Basis (10 Domains, 500.000 Sessions, 3 Nutzer) + Add-ons: (+10 €/Domain inkl. 50.000 Sessions, +20 €/250.000 Sessions)	Preislogik: 349 €/Monat Basis (30 Domains, 2.000.000 Sessions, 5 Nutzer) + Add-ons: (+10 €/Domain, +20 €/500.000 Sessions)	Preislogik: Kick-Back-/Empfehlungsmodell (keine Agenturlizenz)
Vertragsbeziehung: SiteCockpit ↔ Agentur (Agenturvertrag)	Vertragsbeziehung: SiteCockpit ↔ Agentur (Agenturvertrag).	Vertragsbeziehung: SiteCockpit ↔ Endkunde (Direktvertrag) via Agenturvermittlung
Abrechnung: Agentur fakturiert an Endkunden; volle Preishoheit	Abrechnung: Agentur fakturiert an Endkunden; volle Preishoheit	Abrechnung: SiteCockpit fakturiert den Endkunden; Agentur erhält erfolgsabhängige Vergütung (Empfehlung/Betreuung)
Positionierung: Niedrige Einstiegshürde, lineares „pay as you grow“, geringes Risiko.	Positionierung: Hoher Inklusivrahmen, planbare Fixkosten, geeignet für stabile Kundenbasis	Positionierung: Für Kunden, die selbst im System arbeiten wollen; Agentur bleibt wirtschaftlich beteiligt und beratend eingebunden

Dein Modell – deine Entscheidungen

Die Modelle im Überblick

	Agency Starter	Agency Pro	Agency Klassik
Zielgruppe	kleine & wachsende Agenturen	etablierte Agenturen	Affiliate- & Beratungs-Partner
Modelltyp	Monatliche Lizenz	Monatliche Lizenz	Provisionsmodell
Fokus	Flexibilität	Flexibilität	Vermittlung
Abrechnung	Fixpreis	Fixpreis	%-Provision
Vorteil	niedriger Einstieg, skalierbar	planbare Kosten, skalierbar	kein Fixpreis
Kombinierbar mit	Klassik	Klassik	Starter oder Pro

Für den flexiblen Einstieg – klein starten, groß wachsen.

Agency Starter

Für kleinere und mittelgroße Agenturen, die flexibel wachsen möchten.

- **Basispreis:** 149 €/Monat
- **Inklusive:** 10 Domains, 500.000 Sessions, 5 Nutzer
- **Add-ons:**
 - +10 € / Domain (inkl. 50 000 Sessions)
 - +20 € / 250 000 Sessions

Vorteile:

- Volle Preisgestaltungshoheit gegenüber Endkunden
- Fix kalkulierbare Grundkosten
- Skalierbare Struktur bei wachsender Kundenanzahl
- Linear wachsende Performance ohne technische Begrenzung

Break-even: ab 10 Kunden $\approx 20 \text{ €/Kunde/Monat} = 240 \text{ €/Jahr}$

Typische Nutzung: Für Agenturen, die selbst hosten, Kunden aktiv betreuen und ihre Margen individuell bestimmen möchten.



Berechnung

Domain-Wachstum

Jede Domain enthält **50 000 Sessions**, wodurch eine **lineare Skalierung** entsteht, ohne dass separate Session-Pakete erforderlich sind.

Domains	Sessions	Kosten / Monat	BE € / Kunde / Monat („Break Even“)	BE € / Kunde / Monat aufgerundet	BE € / Kunde / Jahr
10	500.000	149 €	14,90 €	20 €	240 €
15	750.000	199 €	13,27 €	20 €	240 €
20	1.000.000	249 €	12,45 €	20 €	240 €
25	1.250.000	299 €	11,96 €	20 €	240 €
30	1.500.000	349 €	11,64 €	20 €	240 €

Das Modell zeigt klar nachvollziehbare Preisentwicklungen, es wächst **linear** mit jeder neuen Domain. Der Preis je Domain bleibt dabei stabil, der **Fixkostenanteil sinkt pro Kunde**.

Break Even / Kunde / Monat aufgerundet zur einfacheren Veranschaulichung. Der Margenanteil steigt bei zunehmender Anzahl an Kunden.

Berechnung

Mischkalkulation

Kombiniert Domain- und Sessionwachstum bei gleichmäßig steigender Kundenzahl. Die Annahmen verdeutlichen, wie zusätzliche Domains und Sessions jeweils in den Preis einfließen.

Domains	Sessions gesamt	Add-on Sessions	Kosten / Monat	Kosten / Domain	BE € / Kunde / Monat	BE € / Kunde / Jahr	Annahmen / Erläuterung
12	850.000	+250.000	189 €	15,75 €	20 €	240 €	+2 Domains (+20 €), +250.000 Session (+20 €)
15	1.000.000	+250.000	219 €	14,60 €	20 €	240 €	+5 Domains (+50 €), +250.000 Session (+20 €)
20	1.250.000	+250.000	269 €	13,45 €	20 €	240 €	+10 Domains (+100 €), +250.000 Session (+20 €)
25	1.500.000	+250.000	319 €	12,76 €	20 €	240 €	+15 Domains (+150 €), +250.000 Session (+20 €)
30	1.750.000	+250.000	369 €	12,30 €	20 €	240 €	+20 Domains (+200 €), +250.000 Session (+20 €)
	2.000.000	+500.000	389 €	12,97 €	20 €	240 €	+20 Domains (+200 €), +500.000 Session (+40 €)

Das Modell zeigt eine klar nachvollziehbare Preisentwicklung. Die Session-Add-ons greifen nur bei Überschreiten der jeweiligen 250.000er-Blöcke. Ab 20 Kunden ist der Break-even stabil erreicht, der Margenanteil bleibt konstant positiv.

Für Agenturen mit etabliertem Kundenstamm

Agency Pro

Für etablierte Agenturen mit stabiler Kundenzahl und konstantem Traffic.

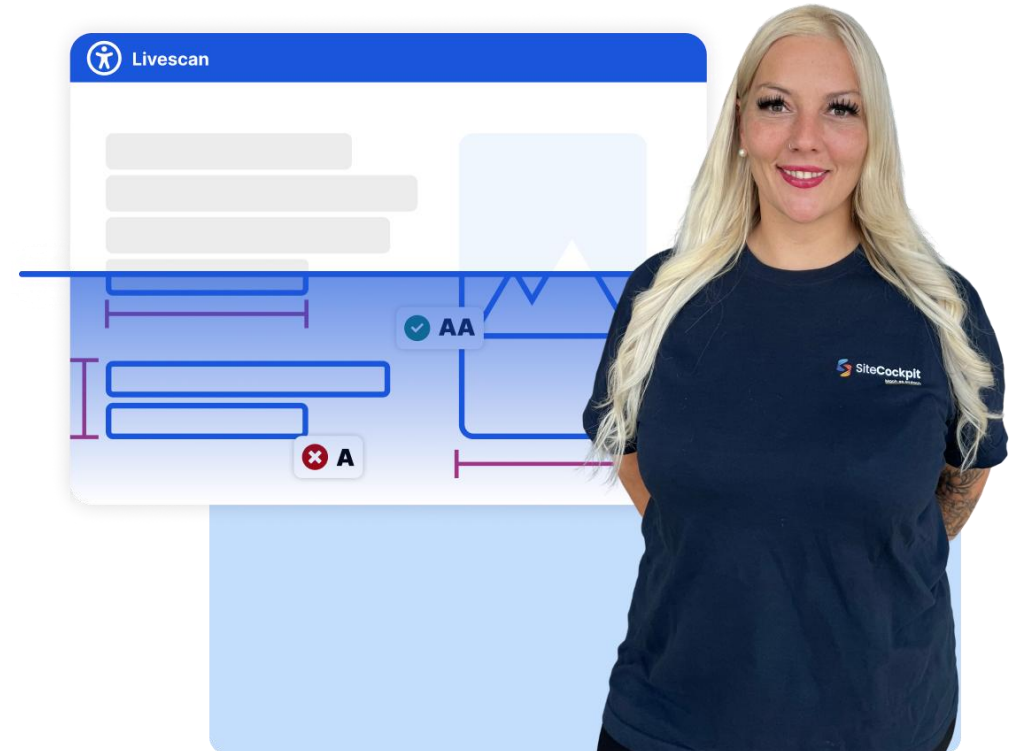
- **Basispreis:** 349 € / Monat
- **Inklusive:** 30 Domains, 2.000.000 Sessions, 10 Nutzer
- **Add-ons:**
 - +10 € / Domain (inkl. 50.000 Sessions)
 - +20 € / 500.000 Sessions

Vorteile:

- Ideal für Agenturen mit bestehenden Enterprise-Kunden
- Ideal bei gleichmäßiger Auslastung
- Planbare Kosten, stabile Marge

Break-even: ab 20 Kunden \approx 20 €/Kunde/Monat = 240 €/Jahr

Typische Nutzung: Für Partner mit festem Kundenstamm, die stabile und langfristige Vertragsbeziehungen pflegen.



Berechnung

Domain-Wachstum

Das Modell zeigt ein linear anwachsendes Kosten-Modell bei wachsender Kundenzahl.

Domains	Sessions	Kosten / Monat	Kosten / Domain	BE € / Kunde / Monat	BE € / Kunde / Jahr
30	2.00.000	349 €	11,64 €	20 €	240 €
35	2.250.000	399 €	11,40 €	20 €	240 €
40	2.500.000	449 €	11,23 €	20 €	240 €
45	2.750.000	499 €	11,09 €	20 €	240 €
50	3.000.000	549 €	10,98 €	20 €	240 €

Das Standardmodell bleibt über weite Strecken **konstant**, da die Preislogik auf 5 Domain-Wachstums Schritten (inkl. Sessions) basiert.
Die **pro Kunde umgelegten Fixkosten sinken jedoch bei wachsender Kundenzahl** leicht.

Berechnung

Mischkalkulation

Berücksichtigt steigende Domainzahl mit **automatischem Sessions-Zuwachs** (+50 000 pro Domain).

Ab 40 Domains haben wir beispielhaft angenommen, das 500 000 dazugebucht werden. Es greift ein Sessions-Add-on (+20 € je Block).

Domains	Sessions gesamt	Add-on Sessions	Kosten / Monat	Kosten / Domain	BE € / Kunde / Monat	BE € / Kunde / Jahr	Annahmen / Erläuterung
30	2.000.000	-	349 €	11,64 €	20 €	240 €	Basispaket 30 Domains , 2 Mio. Sessions)
35	2.250.000	-	399 €	11,40 €	20 €	240 €	+5 Domains (+50 €), Kein Add on erforderlich
40	3.000.000	+500.000	469 €	11,73 €	20 €	240 €	+10 Domains (+100 € / 500.000 Sessions), +500.000 Session (+20 €)
45	3.250.000	+500.000	519 €	11,54 €	20 €	240 €	+15 Domains (+150 € / 750.000 Sessions), +500.000 Session (+20 €)
50	3.500.000	+500.000	569 €	11,38 €	20 €	240 €	+20 Domains (+200 €), +500.000 Session (+20 €)*
	4.000.000	+1.000.000	589 €	11,78 €	20 €	240 €	+20 Domains (+200 €), +500.000 Session (+40 €)**

Das **Standardmodell bleibt planbar und stabil**. Die Preisentwicklung zeigt leichte Treppeneffekte aufgrund der 500.000er Sessions-Blöcke. Damit eignet es sich **besonders für Agenturen mit hoher, gleichmäßiger Auslastung** und Kunden aus dem gehobenen Mittelstand.

* und **: 20 Domains jeweils inkl. 1 Mio. Sessions!

Provision statt Fixpreis – für Berater, Marketer und Affiliates

Agency Klassik

- ✓ **Gold-Status:** 30 % Provision, > 25 Neukunden in 12 Monaten
- ✓ **Silber-Status:** 15 % Provision, < 25 Neukunden in 12 Monaten
- ✓ **Bronze-Status:** 10 % Provision, < 10 Neukunden in 12 Monaten

Automatisch Gold im 1. Jahr.

Danach Status nach Neukunden **der letzten 12 Monate**.

Solange dein Kunde unser Kunde ist, erhältst du entsprechend deinem Status-Level eine Provision (Lifetime, min. aber 3 Jahre.)

Einzige Voraussetzung: Du hältst deinen Lifetime-Provisionsanspruch aufrecht, solange du ab dem 4. Jahr nur 5 zahlende Neukunden pro Jahr an uns vermittelst, die min. 6 Monate unsere Lösungen buchen und insgesamt einen Neukundenumsatz > 10.000 EUR generieren.



* Lifetime = 99 Monate = maximaler Provisionsanspruch.

Du hast die Wahl!

Service- oder Affiliate-Partner

Servicepartner

- **Servicepartner**
- **3 Jahre Provision** für jeden zahlenden Kunden, abhängig vom Partnerstatus
- **Lifetime Provision** ab 4. Jahr:
 - 5 Neukunden/Jahr mit min. 6 Monaten Laufzeit
 - min. 10.000 € Neukundenumsatz
- Geworbene Kunden werden selbst betreut
- Zugang zu exklusiven Tools, Schulungen und Support

Affiliatepartner

- **24 Monate Provision** für jeden zahlenden Kunden, abhängig vom Partnerstatus
- SiteCockpit übernimmt Kundenbetreuung
- Fokus auf Empfehlung statt Support

Jetzt aktiv werden und mitverdienen!

Deine mögliche Provision pro Kunde und Jahr im jeweiligen Level

		Provision pro Jahr*		
		Bronze	Silber	Gold
Starter	29 €	35 €	52 €	104 €
Pro	99 €	119 €	178 €	356 €
Premium	199 €	239 €	358 €	716 €
Enterprise Small**	349 €	419 €	628 €	1.256 €
Enterprise Medium**	699 €	839 €	1.258 €	2.516 €
Enterprise Large**	999 €	1.199 €	1.798 €	3.596 €

* Rechenbeispiel auf Basis von Monatstarifen. Im Jahrestarif spart der User 17%, daher sind es im Beispiel 17% weniger Provision

** Enterprise-Lizenzen sind Verhandlungssache mit SiteCockpit. Um es die Provision exemplarisch darzustellen haben wir drei mögliche Szenarien abgebildet, in denen wir uns überwiegend bewegen werden.

Da kommt ordentlich was rum

Das kannst du mit 25 SiteCockpit Nutzern pro Jahr durchschnittlich verdienen

		Provision pro Jahr			
			Bronze	Silber	Gold
Starter	29 €	12	418 €	626 €	1.253 €
Pro	99 €	6	713 €	1.069 €	2.138 €
Premium	199 €	3	716 €	1.075 €	2.149 €
Enterprise Small	349 €	2	838 €	1.256 €	2.513 €
Enterprise Medium	699 €	1	839 €	1.258 €	2.516 €
Enterprise Large	999 €	1	1.199 €	1.798 €	3.596 €
		25	4.722 €	7.083 €	14.166 €

* Bei der Verteilung der Kunden sind wir von einem typischen Pyramidenmodell ausgegangen, in dem knapp die Hälfte der Nutzer eine Lizenz in der günstigsten Variante nutzen und dann jeweils abgestuft bis zur größten Variante. Hast du eher größere Kunden, dann kannst du deutlich höhere Einnahmen generieren.

Auch Kombination ist möglich!

Das Beste aus beiden Welten!

Ob als Teil Ihres Retainers, stundenbasiert oder im Rahmen eines Audits:

SiteCockpit macht Barrierefreiheit wirtschaftlich – mit klarer Marge und freier Preisgestaltung.

Agency Starter

/

Agency Pro

kombinierbar mit

Agency Starter

Die Kombination beider Modelle ermöglicht eine klare Segmentierung nach Agenturgröße und Wachstumspotenzial.

Do's and Don'ts

Diese Regeln sollten beachtet werden

- x Das Versenden von **Spam-Mails** ist verboten und führt zur sofortigen Sperrung des Partner-Accounts
- x **Irreführende Werbung**, die Kunden in die Irre führt ist nicht erwünscht.
- x Du darfst dich nicht als offizieller Vertreter von SiteCockpit ausgeben oder **in unserem Namen handeln**.
- x **Falsche Seiten oder Profile**, die den Anschein erwecken offizielle SiteCockpit Kanäle zu sein, sind verboten

- ☑ **An Kunden & Interessenten empfehlen** ist ausdrücklich erwünscht, wenn du von unseren Lösungen überzeugt bist.
- ☑ Wir freuen uns sehr, wenn du deinen Followern auf **sozialen Netzwerken oder in deinem Blog** über SiteCockpit erzählst.
- ☑ **Empfehlungen in E-Mails & Newslettern** – an deine Kontakte und Kunden freuen uns sehr.
- ☑ Wir lieben **Verlinkungen und Fachbeiträge** auf deiner Website.
- ☑ Du kannst gerne sachliche **Video-Reviews** über SiteCockpit erstellen, posten und verlinken.

Fragen und Antworten

- **Wann erhalte ich meine Provision?**
 - Provisionszahlungen erfolgen quartalsweise für die vergangenen 3 Monate.
- **Wie funktioniert das Tracking?**
 - Ein Tracking ist als Systempartner nicht notwendig, denn du kannst deine Kunden im Backend hinzufügen und hast eine transparente Übersicht über ihre Buchungen und die jeweilige Laufzeit.
- **Ich erhalte keine Provision für einen Kunden**
 - Entweder hat der Kunde gekündigt, er hat bereits einen bestehenden Vertrag oder wurde von einem anderen Partner geworben.
- **Ich habe Fragen, an wen kann ich mich wenden?**
 - Bei Fragen und Problemen kannst du dich jederzeit an partner@sitecockpit.com wenden oder nutze unser Ticketsystem.
- **Darf ich meinen Status für eigene Käufe nutzen?**
 - Nein, für dich selber bekommst du eine kostenlose Premium-Lizenz. Eine Buchung auf sich selber ist nicht zulässig.
- **Darf ich bezahlte Anzeigen nutzen?**
 - Nein, du darfst deinen Affiliate-Link nicht in bezahlten Anzeigen wie Google Ads oder Social Media nutzen.

Seid ihr auch dabei?

Dann meldet Euch
bei uns!

Vicente Pérez-Ortín

Partner Manager



+49 30 403 64 98 98



vicente@sitecockpit.com